

# Copasa abre inscrições para modalidade especial de licitação em busca de soluções na área de saneamento

Qua 14 agosto

Estão abertas até 30/8 as inscrições para o [Copasa HUB](#), iniciativa que busca soluções disruptivas na área de saneamento por meio de parcerias com startups e demais empresas inovadoras.

Esta é a primeira vez que a companhia utiliza o chamado Contrato Público de Solução Inovadora (CPSI), modalidade especial de licitação viabilizada pela Lei Complementar 182 de 2021, que instituiu o novo marco legal das startups e do empreendedorismo inovador.

A participação é aberta a qualquer pessoa jurídica de direito privado, brasileira ou estrangeira, isoladamente ou em consórcio.

Por meio desta modalidade especial de licitação, a [Copasa](#) testará soluções oferecidas pelo mercado aderentes aos desafios da empresa que tratam de temas como tratamento de esgotos em pequenas localidades e melhorias dos processos de fiscalização de obras.

A vigência do Contrato para teste de soluções é de até 12 meses, prorrogável por igual período.

O Contrato Público de Solução Inovadora impulsiona a colaboração entre o setor público e o mercado, proporcionando um ambiente propício para a criação conjunta de soluções.

“Os formatos tradicionais de licitação se pautam pela especificação técnica do objeto de forma muito clara, quando se sabe exatamente qual o produto/serviço que queremos receber”, explica a gerente da Unidade de Serviço de Desenvolvimento Tecnológico, Karoline Tenório.

“O CPSI proporciona uma contratação disruptiva, delimitando a indicação do problema a ser resolvido e os resultados esperados, incluídos os desafios tecnológicos a serem superados. Cabe, portanto, aos licitantes propor diferentes meios para a resolução do problema”, detalha.

Para a administração pública, o CPSI possibilita a aquisição de soluções tecnológicas inovadoras para problemas complexos, contribuindo para a melhora na prestação de serviços.

Com essa estratégia, a Copasa visa atingir seu compromisso com a universalização do saneamento, a preservação do meio ambiente e a satisfação do cliente.

Karoline Tenório acrescenta outra vantagem dessa modalidade especial de licitação: “as possibilidades oferecidas pelo mercado podem não ser óbvias e capazes de surpreender e superar nossas expectativas”, diz.

Já as empresas, além de contarem com a disponibilização de recursos, têm a oportunidade de

testar as inovações desenvolvidas.

“É uma oportunidade de aplicação do produto/serviço em ambiente operacional real com viabilidade de aplicação posterior para outras empresas do mesmo setor ou outros mercados, valendo-se de um case de sucesso junto à Copasa”, pontua Karoline Tenório.

### **Como vai funcionar**

Por meio do Copasa HUB, a companhia vai selecionar as propostas com maior potencial de solução para superação dos desafios da empresa estabelecidos no edital.

Os critérios para julgamento consideram o grau de desenvolvimento da solução proposta; o potencial de resolução do problema pela solução proposta; a viabilidade econômica da proposta, considerados os recursos financeiros disponíveis para a celebração dos contratos; e a capacidade técnica da equipe.

As empresas selecionadas assinam o Contrato Público para Solução Inovadora, com vigência de 12 meses, prorrogável por igual período, para teste e validação dessas soluções em ambiente real.

Após esse período de avaliação, se a solução proposta for considerada viável e adequada às necessidades da empresa, o contrato de fornecimento poderá ser assinado sem necessidade de novo procedimento licitatório.

### **Desafios**

Os interessados poderão enviar propostas para um ou mais desafios, desde que apresentem uma proposta específica para cada um deles.

Os desafios propostos para as empresas foram definidos a partir de um mapeamento feito junto às áreas técnicas da companhia.

São eles: 1) melhoria da experiência do cliente no pagamento das faturas; 2) melhoria dos processos de fiscalização de obras; 3) monitoramento e logística direta e reversa de hidrômetros; 4) tratamento de esgoto em pequenas localidades; e 5) processos de calibração dos medidores de vazão.

Para cada um desses desafios, foi disponibilizado um briefing no site do Copasa HUB com o objetivo de nortear a formulação das propostas.

Além disso, a companhia realizou, ao longo do mês de julho, imersões sobre cada um dos desafios, com a participação de especialistas nos temas, para tirar dúvidas da comunidade empreendedora sobre as necessidades da Copasa. As gravações estão disponíveis no [site do HUB](#).

### **Canais para o esclarecimento de dúvidas**

Dúvidas acerca do processo do Contrato Público de Solução Inovadora e/ou dos desafios do Copasa HUB podem ser enviadas para e-mail [cpli@copasa.com.br](mailto:cpli@copasa.com.br) e/ou formulário específico

disponível no site [hub.copasa.com.br](http://hub.copasa.com.br).